

FÁBIO MARQUES

Onde Excelência em Liderança, Excelência em Vendas e Excelência em Serviços convergem em um único sistema de crescimento sustentável, com integridade total.

A maioria das empresas não tem um problema de vendas, de liderança ou de atendimento.
Tem um problema de alinhamento.

PRESIDENTE · NATIONAL SPEAKERS ASSOCIATION | CENTRAL FLORIDA · 2026-2027



4.000+

PALESTRAS E
TREINAMENTOS

20.000+

HORAS DE PALCO

300+

ORGANIZAÇÕES

20+

PAÍSES

200.000+

PROFISSIONAIS

3

IDIOMAS

ANTES DE ENSINAR, ELE FEZ

Depois da Siemens e da IBM, Fábio Marques tornou-se Gerente Geral de uma unidade da Alcon Surgical aos 21 anos. Em quatro anos, levou a operação de **2% para 87% de participação de mercado** multiplicou o faturamento por 36 e a transformou na terceira operação mais lucrativa do seu segmento no mundo.

Em 1996, fundou a própria empresa e criou o **Método Magna Influence**. É o único brasileiro aprovado como Membro Profissional da National Speakers Association (EUA) e da Global Speakers Federation. Fala português, inglês e espanhol, e não vem só para inspirar: vem para mudar como as suas pessoas lideram, vendem e atendem.

O MÉTODO MAGNA INFLUENCE · um sistema, três dimensões

A liderança afeta as vendas. As vendas afetam o atendimento. O atendimento gera fidelização. A fidelização gera crescimento. E a integridade afeta tudo.



MAIS DE 300 ORGANIZAÇÕES ATENDIDAS, ENTRE ELAS

Apple · Microsoft · Oracle · SAP · Cisco · Nestlé · P&G · Bayer · BASF · Merck · Novartis · Audi · Volvo · Petrobras · Itaú Unibanco · Banco do Brasil · Citibank · Syngenta · Corteva · Albert Einstein · JLL · Schneider Electric



“Fábio nos ajudou a construir uma cultura de excelência centrada no cliente. Capturou a atenção do nosso time e transmitiu conceitos valiosos com maestria e verdade.”

LARISSA ARANHA · DIRETORA DE MARKETING, JLL

Palestras e Treinamentos

Cada tema é customizado para o público, o momento e o objetivo do seu evento.

ALTA PERFORMANCE

Sucesso Tá na Mão: as 5 Forças da Excelência

Cinco forças da excelência ancoradas nos dedos da mão. A plateia nunca mais esquece.

Ideal para: Convenções

VENDAS

Venda por Valor e Influência Ética

Parar de competir por preço e fechar negócios maiores e mais lucrativos, sem pressão.

Ideal para: Kick-offs comerciais

LIDERANÇA

Liderança que Move Resultado

O comportamento da equipe vem do líder. Cultura que retém talentos e gera resultado.

Ideal para: Encontros de liderança

CLIENTES

Excelência em Serviços e Fidelização

Cada contato com o cliente vira fidelidade, indicação e lucro. Baseada em seu best-seller.

Ideal para: Equipes de atendimento

TREINAMENTOS IN-COMPANY

- Venda Eficaz por Valor
- PIB Selling: venda consultiva
- Sistema CAVAR: stakeholders
- Presenting with Impact
- The Quiet Advantage
- Programas de 6 a 12 meses

RESULTADOS MEDIDOS

14×

Automação industrial: ROI de 1.302% em nove meses e margem bruta +4 pontos, sem descontos.

10×

Agronegócio: faturamento multiplicado por mais de 10 vezes em seis anos de parceria.

28×

Energia solar: faturamento 28 vezes maior até a aquisição por um grupo norte-americano.

FORMATOS

- Abertura, encerramento ou palestra magna (60 a 90 min)
- Seminário de meio período ou dia inteiro
- Workshop de 2 a 3 dias
- Presencial ou online, para 20 a 2.000 pessoas

GARANTIA DE SATISFAÇÃO

Se Fábio não entregar o que foi combinado, o cliente não paga.

O QUE ACOMPANHA A CONTRATAÇÃO

- Vídeo de divulgação personalizado, antes do evento
- Reunião de alinhamento (briefing) guiada
- Palestra ou workshop totalmente customizado
- Podcast com a empresa, antes ou depois do evento
- Vídeo de treinamento de 10 minutos + PDF, pós-evento
- Workbook digital para os participantes
- Reunião de avaliação com os resultados da pesquisa
- Certificação online para os participantes

Presidente · National Speakers Association | Central Florida (2026–2027) · **Membro do Ano** 2025–2026 · Top 25 Palestrantes para Associações da Flórida, ao lado de Brené Brown, Patrick Lencioni e Simon Sinek · Capa da Empire Magazine 2026 · Who's Who in America

· **Professor convidado** · Thunderbird, FIA USP e IBMEC · **Autor** de dois best-sellers

Leve Fábio Marques para o seu palco.

fabiomarques.com.br/contato · service@fabiomarques.com



ESCANEIE PARA CONSULTAR DATA