

• ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO & SEGUIMIENTO DE OPORTUNIDADES

Plan integral de aceleración y consolidación comercial y operativa, más optimización de la agenda de consultas.

 ESPECIALISTA

Dr. Uriel Muñoz

Médico Especialista & Cirujano

 EMISIÓN & VALIDEZ

30 de septiembre 2026

Válida por 15 días

[Comparar los planes →](#)

01 — IMPACTO Y RESULTADOS ESPERADOS

Objetivos Estratégicos del Proyecto

La publicidad pierde eficiencia sin un sistema confiable y predecible que apoye la captación de pacientes.



01

Autoridad y Posicionamiento de Marca Médica

Contribuimos a la construcción de una reputación intachable en el sector mediante contenidos clínicos de valor y credenciales destacadas. También damos apoyo y herramientas para potenciarla.

MÉTRICA CLAVE

KPI a construir: Alcance calificado



02

Gestión de seguimiento automatizado de Pacientes Cualificados

Acompañamos la captación de pacientes con capacidad de inversión en su salud y les damos seguimiento con herramientas que ayudan a concretar más allá que la consulta.

MÉTRICA CLAVE

KPI a construir: Consultas mensuales



03

Conversión y Automatización de Agendamiento

Captación de las solicitudes del embudo digital y sistema de WhatsApp con respuestas inteligentes y confirmación automática para maximizar las oportunidades.

MÉTRICA CLAVE

KPI a construir: Tasa de cancelaciones



04

Medición del retorno de Inversión y Trazabilidad (ROI)

Dashboard clínico-comercial para supervisar la inversión en publicidad contra número de consultas y procedimientos realizados.

MÉTRICA CLAVE

KPI a construir: Retorno de inversión (ROI)

🛡️ DIFERENCIAL DE ESPECIALIDAD MÉDICA

Marketing Médico Responsable & Conforme a Regulaciones

El sector salud requiere un tono empático, riguroso y ético. Evitamos el sensacionalismo o promesas falsas, protegiendo en todo momento el prestigio y la cédula profesional del Dr. Uriel Muñoz ante comités de bioética y COFEPRIS.



100% Blindaje
Deontológico

Planes de Crecimiento y Acompañamiento

Diseñados para escalar de forma modular según la velocidad y capacidad de atención en consulta deseada por el Dr. Uriel Muñoz.

Moneda: **USD (\$)** MXN (\$)

★ RECOMENDADO PARA EL DR. MUÑOZ

PLAN ESTRATEGIA

Un sistema comercial y de comunicación que trabaja alrededor de tu consulta para que puedas concentrarte en atender pacientes.

\$850 / mes

Sin permanencia • Oferta destacada • Precios sin impuestos

QUÉ INCLUYE

- ✓ No perder pacientes por falta de seguimiento. Cada persona que solicita información entra en un proceso organizado para acompañarla hasta la cita y mantener el contacto cuando todavía no está lista para decidir.
- ✓ Reducir huecos y cancelaciones en la agenda. Confirmaciones, recordatorios y seguimiento ayudan a que más pacientes que reservan terminan asistiendo.
- ✓ Convertir mejor el interés en consultas reales. Revisamos dónde se están perdiendo oportunidades entre el anuncio, la web, WhatsApp y la agenda, y corregimos esos puntos.
- ✓ Saber qué acciones realmente generan pacientes. Tendrás una visión mucho más clara de qué campañas y canales producen consultas y cuáles simplemente consumen presupuesto.
- ✓ Dejar de tener herramientas digitales trabajando por separado. Web, formularios, WhatsApp, agenda, comunicaciones y seguimiento se conectan dentro de una estrategia común.
- ✓ Mantener el contacto con pacientes potenciales sin perseguirlos manualmente. Automatizamos comunicaciones útiles para que una consulta que hoy responde "lo voy a pensar" no desaparezca para siempre en el Triángulo de las Bermudas de WhatsApp.
- ✓ Aprovechar mejor cada peso invertido en publicidad. Coordinamos la estrategia con quienes gestionen tus anuncios, redes sociales y web para que el esfuerzo de captación tenga continuidad después del clic.
- ✓ Detectar oportunidades de crecimiento que hoy pueden estar pasando desapercibidas. Analizamos comportamiento, consultas y resultados para identificar servicios, campañas o segmentos con potencial.
- ✓ Mejorar progresivamente el sistema sin tener que estar pendiente de la tecnología. Incorporamos y ajustamos funcionalidades que aporten valor a medida que evolucionan tus necesidades.
- ✓ Tener acompañamiento estratégico, no simplemente soporte técnico. Una reunión mensual permite revisar resultados, detectar problemas y decidir las siguientes acciones con información real.

⌚ Acompañamiento continuo mensual

Plan Seleccionado ✓ →

PLAN DELEGADO

Tu departamento de comunicación y ventas, externalizado. Para empresas que externalizan su motor de ventas y comunicación con garantía de resultados.

\$1,990 / mes

Mínimo 12 meses • Precios sin impuestos • Garantía de resultados

QUÉ INCLUYE

- ✓ No perder pacientes por falta de seguimiento. Cada persona que solicita información entra en un proceso organizado para acompañarla hasta la cita y mantener el contacto cuando todavía no está lista para decidir.
- ✓ Reducir huecos y cancelaciones en la agenda. Confirmaciones, recordatorios y seguimiento ayudan a que más pacientes que reservan terminan asistiendo.
- ✓ Convertir mejor el interés en consultas reales. Revisamos dónde se están perdiendo oportunidades entre el anuncio, la web, WhatsApp y la agenda, y corregimos esos puntos.
- ✓ Saber qué acciones realmente generan pacientes. Tendrás una visión mucho más clara de qué campañas y canales producen consultas y cuáles simplemente consumen presupuesto.
- ✓ Dejar de tener herramientas digitales trabajando por separado. Web, formularios, WhatsApp, agenda, comunicaciones y seguimiento se conectan dentro de una estrategia común.
- ✓ Mantener el contacto con pacientes potenciales sin perseguirlos manualmente. Automatizamos comunicaciones útiles para que una consulta que hoy responde "lo voy a pensar" no desaparezca para siempre en el Triángulo de las Bermudas de WhatsApp.
- ✓ Aprovechar mejor cada peso invertido en publicidad. Coordinamos la estrategia con quienes gestionen tus anuncios, redes sociales y web para que el esfuerzo de captación tenga continuidad después del clic.
- ✓ Detectar oportunidades de crecimiento que hoy pueden estar pasando desapercibidas. Analizamos comportamiento, consultas y resultados para identificar servicios, campañas o segmentos con potencial.
- ✓ Mejorar progresivamente el sistema sin tener que estar pendiente de la tecnología. Incorporamos y ajustamos funcionalidades que aporten valor a medida que evolucionan tus necesidades.
- ✓ Tener acompañamiento estratégico, no simplemente soporte técnico. Una reunión mensual permite revisar resultados, detectar problemas y decidir las siguientes acciones con información real.

★ ADEMÁS, ESTE PLAN INCLUYE

- ✓ Equipo dedicado con responsabilidad total sobre las comunicaciones de tu empresa
- ✓ Gestión integral de CRM, email marketing, automatizaciones y campañas
- ✓ Creación y publicación de contenido: copy, newsletters, secuencias y seguimiento de leads
- ✓ Reportes semanales con KPIs y propuestas de acción concretas
- ✓ Reuniones de revisión quincenales con dirección

⌚ Operación delegada continua

Seleccionar este Plan →

❓ **Nota sobre Precios e Impuestos:** Todos los precios indicados son netos (sin impuestos aplicables según la jurisdicción fiscal). Los honorarios cubren la estrategia, configuración, supervisión y consultoría comercial. El presupuesto publicitario adicional se abona directo a las plataformas (Google / Meta).

Precios sin impuestos

100% deducible de impuestos

Metodología de Implementación Clínica

Un despliegue ordenado y quirúrgico que no interfiere con las horas de consulta o quirófano del Dr. Uriel Muñoz.

Fase 01

🕒 Días 1 - 5

Diagnóstico Clínico-Comercial y Kickoff

La gestión de la publicidad y de las redes sociales es externa. Incorporamos JalePull como motor operativo, potenciando el manual de identidad de marca. No asumimos la dirección comercial: coordinamos las acciones y seguimos las directrices del Dr. Uriel Muñoz y su equipo.

ENTREGABLES

- ✓ Cuestionario de diagnóstico médico
- ✓ Auditoría de activos y manual de identidad
- ✓ Reunión de alineación estratégica
- ✓ Definición de roles: dirección comercial a cargo del cliente, coordinación a cargo de JalePull

Fase 02

🕒 Días 6 - 12

Configuración de Infraestructura y Contenidos

Adecuación de píxeles médicos, configuración de plataformas publicitarias seguras, diseño del embudo de agendamiento y redacción de copys clínicos.

ENTREGABLES

- ✓ Diseño de plantillas personalizadas
- ✓ Estructura de anuncios de búsqueda y display
- ✓ Guiones para aprobación médica

Fase 03

🕒 Días 13 - 30

Lanzamiento y Captación Activa

Encendido de campañas en Google y Meta. Monitoreo diario de las pujas y de las consultas recibidas en recepción.

ENTREGABLES

- ✓ Pautas activas
- ✓ Protocolo de atención para recepcionista
- ✓ Primer corte de métricas de pacientes

Optimización Continua y Escalado

Afinación del costo por adquisición de paciente, descarte de palabras clave poco rentables y aumento de presupuesto en lo que mejor funciona.

ENTREGABLES

- ✓ Reportes quincenales / mensuales
- ✓ Ajustes de pauta y nuevos creativos
- ✓ Estrategias de fidelización de pacientes

04 — RESUMEN Y FORMALIZACIÓN**Resumen de Inversión y Aceptación**

Confirme los detalles seleccionados para formalizar el inicio de operaciones y agendar la sesión de Kickoff.

PLAN ESTRATEGA
\$850 / mes

PLAN DELEGADO
\$1,990 / mes

PLAN PRINCIPAL**PLAN ESTRATEGA**

\$850
por mes

Mensualidad recurrente:

\$850 / mes

Inversión Mensual:

\$850

GARANTÍAS Y PROTECCIÓN

- ✓ **Garantía de Ética Médica y Cumplimiento:** Ningún anuncio ni contenido se publica sin validación y estricto apego a la deontología médica y veracidad científica.
- ✓ **Transparencia Total de Datos:** Usted es dueño de sus campañas, datos y pacientes. Acceso en tiempo real a las plataformas sin cajas negras.
- ✓ **Compromiso de Acompañamiento:** Canal directo y prioritario por WhatsApp con el líder de cuenta para ajustes inmediatos de agenda y promociones.

Términos Clave de Servicio

- Los honorarios de la agencia no incluyen el presupuesto de pauta publicitaria directo a plataformas (Google Ads, Meta Ads), el cual se paga con tarjeta del cliente.
- Todo el material publicitario médico se apega estrictamente a las regulaciones sanitarias y de publicidad médica vigentes (COFEPRIS / marco ético médico).
- Los pagos mensuales se realizan dentro de los primeros 5 días naturales de cada ciclo facturado.
- El cliente conserva en todo momento la propiedad total de sus cuentas publicitarias, base de datos de pacientes, dominio y perfiles sociales.
- La propuesta tiene una validez de 30 días naturales a partir de la fecha de entrega.



Concretemos el servicio en nuestra próxima reunión

Si la propuesta encaja con lo que busca para el **PLAN ESTRATEGA**,
avancemos al siguiente paso. Escribanos ahora y agendamos la
reunión de cierre.

MENSAJE QUE SE ENVIARÁ

"Quiero acabar de concretar el servicio, vamos a reunirnos el próximo "

 **+1809 284 6074** • WhatsApp directo

 **Quiero concretar el servicio**

Precios sin impuestos • Propuesta PROP-2025-UM-004 válida 15 días