

UDVIDET LEDERUDDANNELSE

Ledelse der går dybere

2028

*For dig der har gennemført Lederuddannelsen –
videregående forløb for Danske Anlægsgartnere & Dansk Håndværk*



Et samarbejde med indhold

Derfor en udvidet lederuddannelse

Gør som dine kollegaer og tag skridtet videre. Mange tidligere kursister har efterspurgt en 2'er, der går videre og dybere med ledelsesdisciplinen – med fortsat fokus på resultater og relationer.

1 For hvem?

For dig der har gennemført Lederuddannelsen og vil fordybe og dygtiggøre dig endnu mere inden for ledelse. Størst udbytte, når flere ledere fra samme virksomhed deltager og står afstemt.

2 Opbygning

3 moduler á 2 dage med ca. en måned imellem. Du tilmelder dig alle tre fra starten – reel udvikling sker gennem fortsat træning og fokus over tid, ikke gennem enkeltstående kurser.

3 Uddannelse frem for kursus

Udvikling kræver ambitiøs, vedholdende ledelse. Vi valgte uddannelse frem for kurser for at fokusere på sammenhængen mellem det, der drøftes i undervisningen, og det der foregår hjemme i virksomheden.

4 Sådan foregår det

En praktisk tilgang med korte oplæg koblet til hverdagen. Vi går nu endnu mere i dybden med dine holdninger og erfaringer. Efter modul 1 får du en fast læringspartner til fortrolig sparring mellem modulerne.

De tre moduler

Uddannelsen bygger på to omdrejningspunkter – resultater og relationer – fordelt på tre sammenhængende moduler.

1

Teamledelse

Alle medarbejdere fortjener at kende målsætninger og forventninger – og at blive holdt op imod dem.

- Hvad er teamledelse?
- Klare mål for dig og din virksomhed
- Vil jeg udvikle andre, skal jeg selv udvikles
- Kommunikation af mål til alle
- Medarbejdernes vilje, ansvar og handlinger
- Indsigt i uddannelsen fremadrettet (modul 2 + 3)

2

Kundeoplevelsen, mersalg & konflikter

God bundlinje kræver en dygtig og målrettet salgsindsats i hverdagen.

- Mersalg der udvikler relationen til kunden
- Kundeoplevelsen skaber loyale kunder
- Håndtér den utilfredse kunde i praksis
- Salgsarbejde der styrker bundlinjen
- Kommunikation når kundedialogen er svær

3

Procesledelse & coaching

Refleksion og ansvar skaber motivation – hvem vil ikke have mere motiverede medarbejdere?

- Sikker og effektiv procesledelse
- Effektive beslutninger alle brænder for
- Coaching som ledelsesværktøj
- Delegering og motivation hænger sammen
- VED – KAN – VIL – GØR i praksis
- Opsamling: hvad har du lært, hvad er næste skridt?

Tid, sted & tilmelding

Houens Odde Spejdercenter, Kolding — modul 3 ved Bøgebjerg, Silkeborg

Modul 1

15.–16. marts 2028

Modul 2

24.–25. april 2028

Modul 3

23.–24. maj 2028

TILMELDINGSFRIST 7. februar 2028

Maks. 25 pladser – først til mølle

TILMELDING

Julie T. Vesterlyng

Danske Anlægsgartnere

jtv@dag.dk

ØKONOMI

Kim Tang

Danske Anlægsgartnere

[20 94 03 60](tel:20940360)

kt@dag.dk

INDHOLD

Ken Rosser

Inzpirator

[66 77 82 84](tel:66778284)

ken@inzpirator.dk

30+ hold · 375+ ledere uddannet siden 2010

Dokumenteret erfaring fra anlægsgartner- og håndværksvirksomheder i hele landet

Et samarbejde mellem

