Sus agentes nuevos en eXp, configurados en Lofty

EL PROBLEMA QUE RESOLVEMOS

Los agentes nuevos entran a eXp con Lofty disponible, pero sin configurar. Sin pipelines. Sin sitio web activo. Sin seguimiento corriendo. Sin anuncios. La configuración toma tiempo y conocimiento técnico que un agente nuevo casi nunca tiene todavía, así que las preguntas le llegan al líder del equipo. Lofty es poderoso, pero solo funciona cuando está configurado.

EL VALOR QUE APORTO

1. **CRM de Lofty.** Pipelines, etiquetas, asignación de leads y smart plans. El agente sabe dónde está cada lead.
2. **Sitio web IDX.** Con su marca y bilingüe, con el MLS propio del agente. El agente tiene un sitio activo para compartir.
3. **Automatizaciones.** Respuesta rápida, nutrición y seguimiento a clientes pasados. El seguimiento sigue mientras el agente trabaja.
4. **Anuncios.** Anuncios de leads en Lofty y Facebook, conectados al CRM. Los leads nuevos llegan donde el agente puede actuar.

Cada configuración disponible en inglés y español.

CO-PATROCINIO: LO QUE GANA CADA UNO

Para su equipo

- Agentes nuevos listos para trabajar más rápido.
- Tiempo de liderazgo libre para reclutar y entrenar.
- Una configuración consistente para todos los agentes nuevos.
- Su equipo sigue siendo la casa y la comunidad del agente.

Para el agente nuevo

- Lofty funcionando, sin resolverlo solo.
- Sitio y seguimiento activos, para enfocarse en sus clientes.
- Ayuda bilingüe.

Para Glenn

- Una relación de socio con su equipo.
- Crecimiento compartido como co-patrocinador.

El co-patrocinio sigue la política de patrocinio de eXp.

Siguiente paso

Una llamada de 30 minutos para ver si esto encaja con su equipo.

Glenn Torres, eXp Realty

Agenda tu llamada: toca aquí para elegir hora

No se prometen ni garantizan ingresos ni ganancias. El co-patrocinio está sujeto a la política de patrocinio de eXp Realty. Esto no es asesoría legal.