ARBEITSBLATT 3 · ZU SOP 3

Kaltkontakt-Skript

Vier Bausteine. In deiner Sprache, nicht in meiner.

Alle Blätter als PDF

ANLASS *warum du gerade diesen Menschen heute ansprichst*

1. VORSTELLEN *voller Name, Firma, Anlass*

2. ERWARTUNG SETZEN *warum du anrufst und was du ausdrücklich nicht willst*

3. ETWAS GEBEN *der Mehrwert, bevor irgendjemand zahlt*

4. KLEINE ZUSAGE HOLEN *nicht den Kauf, den nächsten Schritt, und ende mit einer Frage*

DEINE TELEFON-FASSUNG *am Stück, so wie du es sagen würdest*

DEINE FASSUNG ALS DIREKTNACHRICHT *der Pitch, erst wenn der Dialog mit Kontext schon steht*

Ausgefüllt am